



**Les Crudettes** (Entreprise du pôle végétal au sein du Groupe LSDH), c'est 600 personnes. Nos 2 sites de production (Châteauneuf sur Loire-45 et Cabannes-13) conditionnent des salades, légumes et salades-repas prêts à l'emploi. Nos produits ultra-frais sont ensuite distribués dans toute la France en GMS ou en Restauration Hors Domicile.

Nous recherchons un(e)

## **Chef de Secteur GMS Agroalimentaire H/F**

**CDD 6 mois - Secteur Nord** (Département 59)

Sous la direction du Chef des Ventes Régional Nord/IDF, vous avez pour missions :

- Commercialiser le portefeuille des marques Les Crudettes et C'Zon ainsi que de nos marques partenaires (Fresh Gourmet, Greenshoot, Ferme à Jules) auprès d'hypermarchés et de supermarchés ;
- Etre le garant de la politique commerciale sur votre secteur : veiller à la présence de la gamme de produits référencés, développer leur exposition, négocier les opérations promotionnelles et en optimiser les volumes ;
- Poursuivre le développement du CA, la progression de la part de marché et assurer la veille concurrentielle ;
- Faire respecter notre politique commerciale, marketing, merchandising dans les points de vente de votre secteur.

### **Lieu idéal d'habitation : Lille**

- **CDD à partir du 1er juillet 2022 et jusqu'au 31 décembre 2022 inclus.**

### **Nos Avantages :**

- Formation individuelle : Intégration au siège lors de la prise de poste et accompagnement terrain avec le CVR, puis 1 chef de secteur de votre région
- Salaire x 13 (au prorata du temps de présence) + variable
- Véhicule de fonction, ordinateur portable et téléphone

### **Profil recherché**

De formation commerciale (Bac +2/ +3), vous recherchez une expérience dans la vente et plus particulièrement, dans le secteur de la grande distribution. Profil débutant accepté mais à minima 1 stage ou 1 alternance dans la vente est souhaité(e).

Forte capacité d'adaptation et ténacité sont exigées car vous intervenez sur le secteur en véritable développeur de business. Vos aptitudes pour la vente et la négociation seront de véritables atouts.

Dès votre intégration, vous êtes formé(e) sur notre marque, nos produits, marchés, techniques de vente et outils (parcours d'intégration individuel, de votre arrivée au siège jusqu'à votre prise de poste sur le terrain) !

Vous avez un véritable goût du terrain et vous aimez relever des challenges,  
tout en évoluant dans une entreprise à taille humaine ?

**Rejoignez-nous !**

[crudettes-miy25w9x3g@candidature.beetween.com](mailto:crudettes-miy25w9x3g@candidature.beetween.com)